**Топ-5 мифов про открытие бизнеса за рубежом.**

В таблице ниже разберем, в каких странах есть стартап-виза и почему не все так просто с регистрацией компании в Черногории или Дубае.

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| *Миф 1.* ***Стартап-визы выдают только для проектов в сфере ИТ и высоких технологий.*** | Программы выдачи стартап-виз есть даже в США. Не исключение и страны Европы, в которых определение стартапа довольно расплывчато, и решение о том, какой проект можно назвать стартапом, принимают местные госслужащие.   * В Испании для получения стартап-визы необходим положительный отзыв о проекте. Его выдает соответствующее экономическое и торговое управление этого консульского округа или Генеральное управление международной торговли и инвестиций. Это [новое правило](https://www.exteriores.gob.es/Consulados/londres/en/ServiciosConsulares/Paginas/Consular/Visado-para-emprendedor.aspx), оно начало действовать в стране с ноября 2023. Главными приоритетами являются: * создание рабочих мест в Испании; * профессиональный опыт предпринимателя; * личное участие в проекте.   Кроме того, необходимо показать добавленную стоимость для испанской экономики, инновации или инвестиционные возможности и представить бизнес-план. Никакой обязательной привязки к ИТ здесь нет.   * В Великобритании аналог стартап-визы называется визой основателя-новатора. Там необходимо [доказать](https://www.gov.uk/innovator-founder-visa) в одном из аккредитованных государством органов полезность бизнес-проекта и его соответствие критериям. Проект должен быть: * инновационным; * новым — нельзя присоединяться к готовому бизнесу; * жизнеспособным; * масштабируемым.   У предпринимателя должна быть оригинальная бизнес-идея, отличающаяся от всего остального на рынке. Но решать, насколько она оригинальна и жизнеспособна, будут чиновники.   * Получение стартап-визы в США. Это сейчас представляется самым сложным, учитывая характер отношений стран и визовую политику страны к россиянам в целом. Но США имеют и самый развитый фондовый рынок в мире с наибольшей капитализацией, привлечение капитала на котором может быть эффективным решением для роста любого бизнеса.   Одним из [требований](https://www.visapro.com/startup-visas/international-entrepreneur-parole/) для предоставления стартап-визы в США является отчетность. Спустя 2 года предприниматель должен выполнить хотя бы одно из 3-х условий:   * создать не менее 3-х рабочих мест; * заработать 100 000 $ в год; * привлечь 100 000 $ в год в качестве финансирования от инвесторов. * Специальные стартап-визы существуют в 13 из 27 стран Европейского союза:  |  |  | | --- | --- | | **Страна** | **Ссылка на ресурс с данными о выдаче стартап-визы** | | ***Латвия*** | [Латвийское агентство инвестиций и развития](https://www.liaa.gov.lv/sites/liaa/files/content/Jaunuznemumi/lv_startup_visa_application_process_2019.10.09.pdf) | | ***Италия*** | [Политика правительства для привлечения и удержания инновационных предпринимателей](https://italiastartupvisa.mise.gov.it) | | ***Испания*** | [Министерство иностранных дел и международного сотрудничества](https://www.exteriores.gob.es/Consulados/londres/en/ServiciosConsulares/Paginas/Consular/Visado-para-emprendedor.aspx) | | ***Нидерланды*** | [Служба иммиграции и натурализации в Нидерландах](https://ind.nl/en/residence-permits/work/start-up) | | ***Кипр*** | [Цифровой шлюз для сертифицированных инновационных предприятий Кипра](https://ignite.com.cy/cyprus-startup-visa/) | | ***Эстония*** | [Программа Startup Estonia](https://startupestonia.ee/start-up-in-estonia/startup-visa/) | | ***Чехия*** | [Министерство иностранных дел Чехии](https://mzv.gov.cz/jnp/en/information_for_aliens/long_stay_visa/entrepreneurship.html) | | ***Польша*** | [Официальный сайт Республики Польша](https://www.gov.pl/web/poland-businessharbour-en/startup) | | ***Германия*** | [Программа «Сделай это в Германии»](https://www.make-it-in-germany.com/en/working-in-germany/setting-up-business/visa/self-employed) | | ***Франция*** | [Французская технологическая миссия](https://lafrenchtech.gouv.fr/fr/venir-travailler-en-france/french-tech-visa/) | | ***Литва*** | [Агентство инноваций Литвы](https://startupvisalithuania.com) | | ***Португалия*** | [Министерство иностранных дел](https://vistos.mne.gov.pt/en/startup-visa) | | ***Дания*** | [Программа «Стартап Дания»](https://startupdenmark.info) |   Помимо ЕС стартап-визы выдают в Великобритании, Чили, Сингапуре, Канаде, Новой Зеландии и США. |
| *Миф 2.* ***Открыть компанию за рубежом проще, так как там меньше бюрократических процедур.*** | Решение по бизнесу инвестора, так или иначе, будут принимать госслужащие. От утомительного процесса сбора документов не уйти ни в одной в стране. Где-то их будет больше, где-то меньше, но получить господдержку все равно будет непросто.   * Очень многие документы из РФ необходимо переводить и заверять у юристов, верифицируя их апостилем. Практически везде придется доказывать доход, при этом, учитывая сложности в открытии счетов в зарубежных банках, труднее будет именно положить деньги на счет, чем собрать требуемую сумму. * Необходимо регистрироваться не только в госорганах, но и в местных профильных ассоциациях. Например, чтобы получить стартап-визу в Нидерландах, необходимо пройти регистрацию в местной Торгово-промышленной палате ([KVK](https://www.kvk.nl/)): * попасть в торговый реестр KVK; * доказать, что предприниматель не только акционер, но еще и играет в компании ведущую роль.   Поэтому если предприниматель считает ту или иную юрисдикцию выгодной в плане налогов для открытия своей компании, то траты времени и нервов на выполнение бюрократических процедур все равно не избежать. |
| *Миф 3****. ОАЭ — безналоговая юрисдикция*** | Дубай и другие эмираты ОАЭ не являются самыми выгодными в плане налогообложения, особенно для малого и среднего бизнеса.   * В стране закончился «полноценный» офшорный период развития. Он завершился в июне 2023 года. Налоги стали взиматься с общемирового дохода налогоплательщиков, в т. ч. и тех, кто зарегистрирован в особых зонах свободной торговли (free zone). Министерство финансов ОАЭ определило корпоративный налог в размере 9% от дохода, который должны уплачивать: * компании с прибылью свыше 375 000 дирхамов в год, это примерно 8 250 000 ₽; * физлица, занимающиеся коммерческой деятельностью с годовым оборотом более 1 млн. дирхамов.   Это нововведение коснулось как free zone, так и mainland-зон в ОАЭ. При этом регистрация по адресу в той или иной зоне дает определенные преимущества для компаний в зависимости от отрасли деятельности.   * В среднем регистрация компании обходилась в 10 000—12 000 $ госпошлины. Такая стоимость была еще до налоговых нововведений. Также для оформления бизнеса требовалось обязательное ежегодное продление лицензии, которое стоило примерно так же, как и госпошлина, и было своего рода завуалированным налогом.   Для крупного бизнеса налоговый режим ОАЭ остается привлекательным, так как налоги на прибыль в стране все еще значительно ниже, чем в РФ и тем более в Европе.   * Для россиян получение корпоративного счета в местном банке остается трудным. Эту сложность отмечают юристы, специализирующиеся на помощи в регистрации компаний в ОАЭ. * Как правило, необходимо внести не менее 500 000 дирхамов на депозит в банк. Банк обещает их вернуть после года использования — раньше срока снять эти деньги невозможно. * Проверки документов в банке и открытия счета нужно ждать 3—6 месяцев. При этом счет могут закрыть внезапно и без объяснения причин. В том числе и потому, что банки ОАЭ дорожат отношениями и с США и не хотят подпасть под санкции.   То, что ОАЭ — безналоговая юрисдикция, — очень распространенный миф, который отчасти объясняется эффектным имиджем Эмиратов в РФ, хорошими отношениями между странами и растущим турпотоком россиян в эту страну. Все это так, но на практике для открытия бизнеса дела обстоят сложнее. |
| *Миф 4****. Компанию за рубежом обязательно открывают, чтобы зарабатывать деньги.*** | Довольно часто мотивом открытия компании становится желание закрепиться в стране, которая предоставляет возможности для сравнительно простой регистрации бизнеса и дополнительные льготы тем, кто это сделает. Чаще всего эти документы нашим соотечественникам нужны для работы в третьих странах или для взаимодействия с зарубежными финансовыми институтами.   * В Черногории действует программа «ВНЖ за открытие бизнеса». Это [программа](https://www.gov.me/en/article/temporary-residence), при которой регистрация компаний в стране проста и не требует прохождения очень сложных юридических процедур, а обязательный уставной капитал — символический 1 €. Это привело к тому, что в 2022 году россияне открыли в стране 2600 компаний, в 2023 — еще около 3400 (данные МВД Черногории).   Основное направление деятельности — сфера услуг: туризм — экскурсии и отели, а также кафе и рестораны. |
| *Миф 5.* ***Некоторые островные офшорные территории в Тихом океане — прерогатива исключительно миллиардеров.*** | Это мнение связано, скорее, с удаленностью этих островов от РФ и высокой стоимостью перелета.   * Стоимость регистрации компании на Британских Виргинских Островах составляет около 2000 $. Это с учетом госпошлин и стоимости юридических консультаций от русскоязычных юристов. Но открытие счета в одном из местных банков намного затратнее — необходимо положить на депозит не менее 100 000 $.   Эти суммы не являются запредельными для многих состоятельных россиян. Но, учитывая состояние отношений России и Запада, в настоящее время регистрация компаний на БВО крайне затруднительна для граждан РФ и опасно с точки зрения конфискации или заморозки денег на счету.  Кроме того, Британские Виргинские Острова включены ФНС России в [список офшоров](https://www.nalog.gov.ru/rn77/related_activities/megdunarodnoe/spisok_ofshor/?ysclid=ls90dw8h7t908698999). Это значит, что россияне — владельцы компаний на БВО — должны выплачивать ряд налогов в РФ. Так, для российских холдингов действуют ограничения:   * не работает освобождение от налогообложения при продаже акций иностранных «дочек»; * отменены льготы по дивидендам; * с 1 июля 2023 года дивиденды из недружественных стран, в том числе и БВО, облагаются налогом по полной ставке в 13%. |